

**РАЗВИТИЕ ПРЕДПРИНИМАТЕЛЬСКОЙ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ
ПРЕДПРИЯТИЯ НА ОСНОВЕ ФОРМИРОВАНИЯ И РЕАЛИЗАЦИИ
КРИТЕРИЯ ФИНАНСОВОЙ УСТОЙЧИВОСТИ**

Бруева Д.В., Аблаева А.В.

научный руководитель канд. экон. наук Зотков О. М.

Сибирский федеральный университет

Изменение конъюнктуры товарного рынка предполагает постоянный мониторинг доходности и финансовой устойчивости и принятия соответствующих управленческих решений направленных на изменение структуры производства и финансовых затрат по основным направлениям их расходования в составе операционной, финансовой и инвестиционной деятельности предприятия.

Достаточно широко освещены в учебной литературе, научных публикациях методики и алгоритмы управления и планирования производственными ресурсами в рыночных условиях с целью максимизации получаемой нормы прибыли на инвестированный капитал собственников, стоимости предприятия. Но имеются области экономической, финансовой деятельности, требующие новых исследований. Это, прежде всего, касается методики управленческих решений по обоснованию взаимосвязи между прибыльностью и финансовой устойчивостью предприятия в рамках основных видов деятельности. Научные источники по финансам предприятия, анализу финансовой отчетности показывают, различный авторский подход не только к ее расчету, но и точки зрения к пониманию финансовой устойчивости предприятия, а, следовательно, и содержания критерия данной финансовой категории. Финансовая устойчивость рассматривается и как важнейшее условие для успешного функционирования предприятия, и как характеристика финансовых ресурсов, и как особый вид анализа финансово-экономического состояния предприятия.

В процессе оптимизации операционной, финансовой и инвестиционной деятельности предприятие сталкивается с фундаментальным противоречием, дилеммой: либо предпринимательская деятельность в связи с реализации её цели обеспечивает максимальную прибыль, либо нормальную финансовую устойчивость. В такой постановке развитие и прогнозирование результатов предпринимательской деятельности носит многокритериальный характер, что осложняет управление развитием предприятия по школе «доходность – финансовая устойчивость».

Выдвинута научная гипотеза – существует определенный уровень эффективности финансово-хозяйственной деятельности, уровень прибыльности предпринимательской деятельности при сохранении уровня финансовой устойчивости предприятия, который обеспечивает собственнику приемлемую норму доходности от операционной, финансовой и инвестиционной деятельности и сохранение прав собственности на созданные активы. Отрицание данного положения, а точнее взаимосвязи между прибыльностью и финансовой устойчивостью предприятия приведет к отрицательному экономическому эффекту. Возникает дисбаланс потоков денежных средств, который неизбежно приведет к неуклонному снижению уровня финансовой устойчивости предприятия вплоть до его банкротства.

Методика исследования для реализации положений научной гипотезы основана:

- на анализе методов оценки финансовой устойчивости предприятия и обобщении критериальных подходов к оценке финансовой устойчивости предприятия;
- разработанной концептуальной модели управления развитием предприятия по шкале «прибыль - финансовая устойчивость» (рис.1);

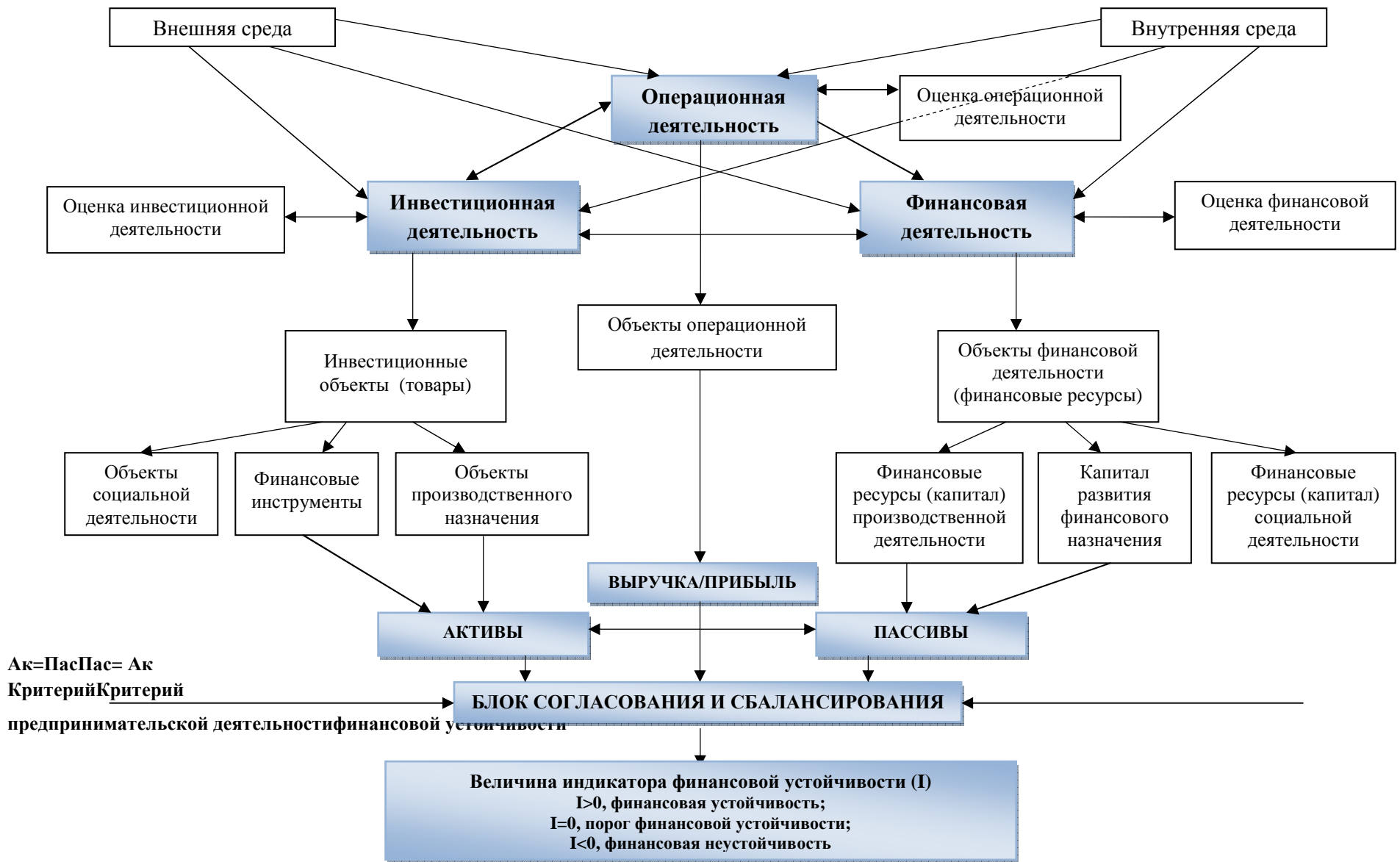


Рисунок 1– Концептуальная модель управления развитием предприятия по шкале «прибыль – финансовая устойчивость»

- сформулированного авторами критерия финансовой устойчивости предприятия - сохранение собственником прав собственности на созданные активы;
- методики расчета величины индикатора финансовой устойчивости;
- на использовании методов корреляционно-регрессионного анализа;
- на применении графического метода оценки и достижения сбалансированности операционной, финансовой и инвестиционной деятельности при прогнозировании развития предприятия ОАО «А».

Критерий это средство для суждения, признак, на основании которого формируются требования собственников и показатели оценки финансовой устойчивости предприятия. Обоснование критерия и показателей позволяет обеспечить непрерывный процесс управления предприятием, достигнуть сбалансированности прибыльности хозяйственной деятельности и финансовой устойчивости. При этом важно подчеркнуть, сформированный критерий финансовой устойчивости и его методология практического применения для аналитической деятельности количественной и качественной оценки финансовых результатов, его правовое, финансово-экономическое и социальное содержание связаны с использованием собственности, имуществом (активами) предприятия. Критерий финансовой устойчивости усиливает экономическую значимость и социальную ответственность предпринимателей за сохранность собственности, созданных активов предприятия.

На основе проведенных исследований и полученных количественных данных характера изменения величин - индикатора финансовой устойчивости, собственного капитала, прибыли от реализации продукции от объема реализации продукции (рис.2) спрогнозированы показатели ОАО «А» при наращении объемов реализации продукции. У предприятия есть реальные возможности увеличения объема реализации продукции с 248-265 млн. руб. до 330-350 млн. руб. при обеспечении финансовой устойчивости предприятия. Результаты показывают прогнозное развитие предприятия при условии, что все долгосрочные финансовые вложения относятся к имуществу в денежной форме. Изменение структуры только финансовых вложений в составе имущества предприятия в сторону сокращения высоколиквидной части долгосрочных финансовых вложений резко изменяет прогнозные показатели развития (рис.3). Финансовое равновесие нарушено при появлении дополнительных долговых обязательств. С объема реализации в 300 млн. руб., наблюдается отрицательная динамика показателей финансовой устойчивости, несмотря на рост показателей прибыльности. Активов в денежной форме недостаточно на покрытие обязательств.

Данные исследования позволяют определить применительно к стратегии развития предприятия, направленной на увеличение выпуска продукции и прибыли:

- во-первых, экстремальные области уровня финансовой устойчивости и рентабельности (доходности) предприятия;
- во-вторых, граничные пределы, при которых допустим рост величины объема реализации и прибыли от реализации продукции при обеспечении абсолютной или нормальной финансовой устойчивости предприятия;
- в-третьих, граничные пределы, при которых дальнейшее наращивание объема производства продукции приведет к отрицательному экономическому эффекту; абсолютная или нормальная финансовая устойчивость сменится кризисным финансовым состоянием, характеризующимся полной зависимостью от заемных источников финансирования, недостаточностью собственных средств, нарушением платежеспособности, что приведет к потере прав собственности на созданные активы;
- в-четвертых, эффективное направление при прогнозировании развития предприятия, основанное на критерии и графическом методе оценки и достижения сбалансированности доходности и финансовой устойчивости.

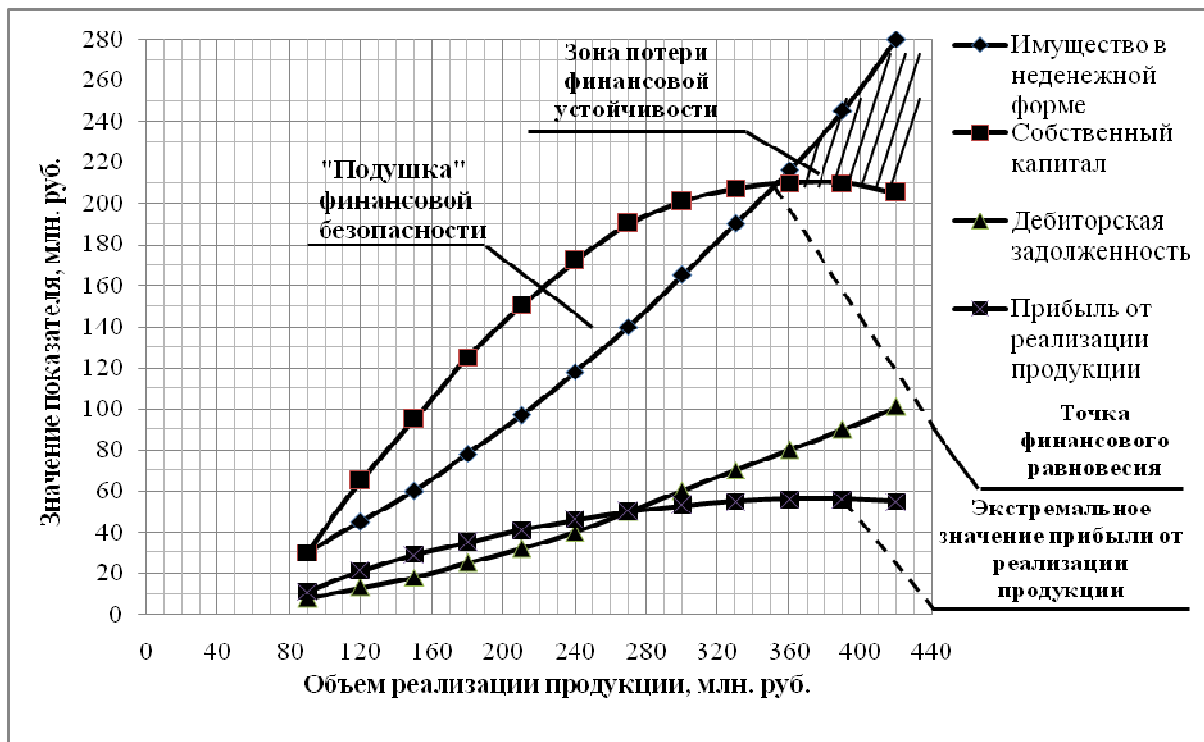


Рисунок 2 – Графический метод оценки и достижения сбалансированности операционной, финансовой и инвестиционной деятельности при прогнозировании развития предприятия (вариант 1)

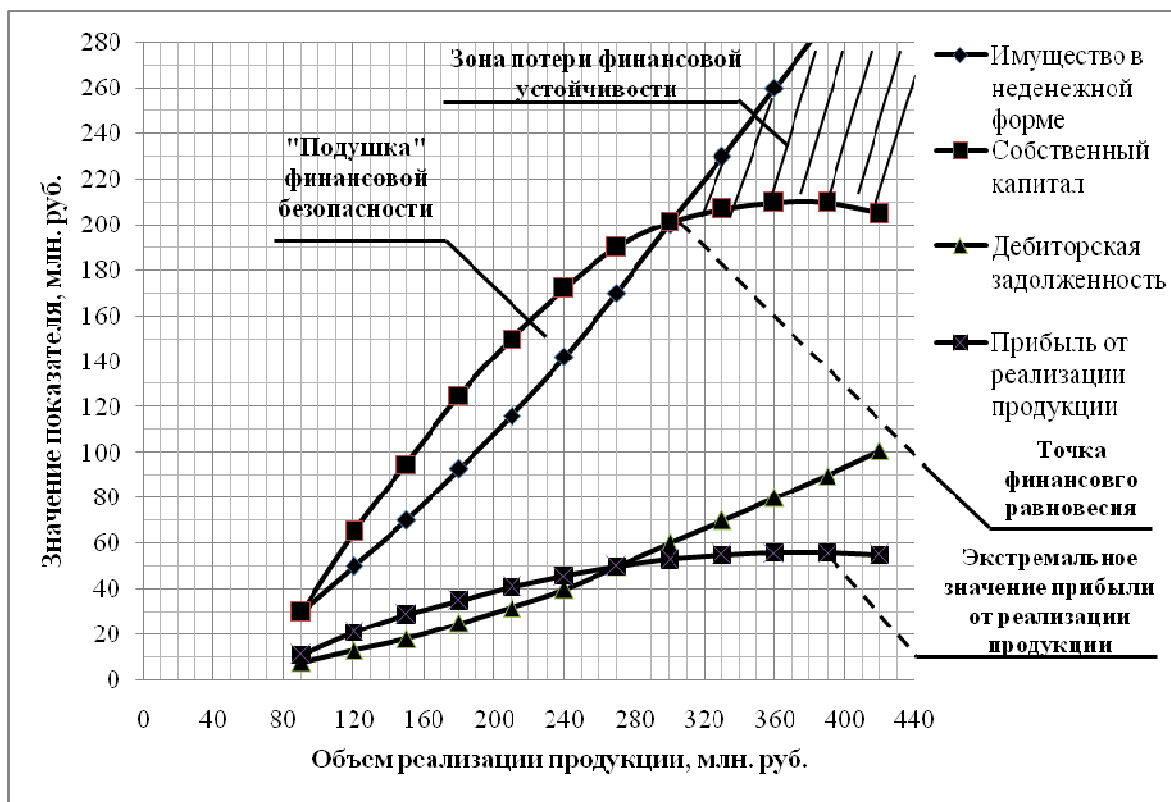


Рисунок 3 – Графический метод оценки и достижения сбалансированности операционной, финансовой и инвестиционной деятельности при прогнозировании развития предприятия (вариант 2)