

ТРАНСПОРТНЫЕ УСЛОВИЯ ВНЕШНЕТОРГОВОЙ СДЕЛКИ

Пальникова Е.Н.

научный руководитель Степанова Э.В.

Сибирский Федеральный университет

Институт управления бизнес-процессами и экономики

Данная тема статьи очень актуально, во-первых, в современном быстро изменяющемся мире все больше возрастает роль налаженной работы транспорта. Транспортные маршруты сегодня являются жизненно важными артериями, обеспечивающими ежедневную работу мирового сообщества. При осуществлении международных экономических связей транспорт обеспечивает перемещение товаров (грузов) и людей (пассажиров) между двумя или более странами, то есть участвует в международных сообщениях.

Во – вторых, в связи с присоединением России к ВТО. Присоединение к ВТО облегчило доступ российских товаров на международные рынки, но одновременно открыло отечественный рынок для импортеров. Сейчас российские компании, которые хотят выйти на международный рынок должны правильно применять межгосударственные соглашения при торговле. Правоотношения между государствами регламентируются по поводу: использования международных транспортных путей сообщения и транспортных средств; порядка установления межгосударственных отношений при перемещении грузов; деятельности в международных транспортных организациях.

В – третьих, затраты на транспортировку созданной продукции добавляются к общим затратам данного товара и входят в себестоимость и цену. Они составляют дополнительные издержки обращения и выступают в качестве важного компонента цены. При этом доля транспортных затрат в цене может быть весьма существенной.

Поэтому успех внешнеторгового контракта и его экономическая эффективность в немалой степени зависят от того, как перевозится тот или иной груз, использованы ли для перевозки самые экономичные и быстроходные транспортные средства. Все это оговаривается в специальном разделе в договоре купли-продажи, в котором предусматривается: порядок отгрузки товара; порядок взаимной информации партнеров об отгруженном товаре; условия транспортировке товаров и пр. Обычно содержание транспортных условий включает: срок отгрузки товара; место и порядок сдачи товара продавцом покупателю; действие того или иного международного соглашения, конвенции и другие указания для оформления договора перевозки.

Основной целью транспортных условий является четкое распределение расходов между сторонами и снижение коммерческих рисков в связи с международной перевозкой

поставляемых по контракту товаров, что в конечном итоге может оказать очень существенное влияние на цену товаров. Невнимание к транспортным условиям может даже привести к тому, что коммерческие операции по контракту станут нерентабельными.

Транспортные условия и расходы также являются необходимой составляющей таможенной стоимости товаров, в некоторых случаях от них зависит предоставление тарифных преференций при импорте товаров в РФ. Неудачное формулирование транспортных условий контракта может повлечь негативные налоговые последствия в виде непризнания расходов в целях налога на прибыль, доначисления НДС, пени, штрафов.

Главной проблемой является совершенно разная, иногда даже противоположная интерпретация некоторых торговых терминов законодательством отдельных стран. Отсюда – недоразумения, разногласия, споры, потеря времени и денег и судебные разбирательства. Для того чтобы термины и условия трактовались одинаково и проблемы однозначной интерпретации возникали как можно реже, Международная торговая палата разработала и опубликовала в 1936 году единые стандартизированные правила – «Инкотермс 1936» (международные коммерческие термины), называемые также базисными (основными) условиями поставки. Они позволяют максимально упростить формулировки при заключении договора купли-продажи, четко обозначить обязательства, которые принимают на себя стороны, и значительно облегчают выбор транспортных условий. Поправки и дополнения были позднее сделаны в 1953, 1967, 1976, 1980, 1990, 2000 году. С 1 января 2011 года вступили в силу новый «Инкотермс 2010».

Главное их содержание определяется распределением затрат между странами, связанных с доставкой груза, его транзитом, загрузкой-погрузкой, упаковкой и маркировкой, со страхованием товаров в пути следования.

«Инкотермс 2000» состоит из 13 базисных условий, в которых, расписаны обязанности покупателя и продавца по доставке товаров и установлен момент перехода риска случайной гибели или порчи товара с продавца на покупателя.

Учет условий поставки важен для определения таможенной стоимости, так как расходы на доставку товара могут достигать до 50% от стоимости товара, а в случае доставки авиатранспортом могут и превышать его цену.

Для облегчения понимания все условия «Инкотермс 2000» сгруппированы в четыре группы, отличающиеся между собой по существу:

Группа Е. Отгрузка. Включает только один термин: **EXW** (EX Works) с завода или франко завод (... название места). Согласно данному термину продавец считается исполнившим свое обязательство по поставке товара, когда он передает товар в

распоряжение покупателя в своем коммерческом предприятии (со склада, с завода, из карьера и т.д.).

Группа F. Основная перевозка не оплачена. Включает три термина: **FCA** Free Carrier (...named place) Франко перевозчик (...название места); **FAS** Free Alongside Ship (... named port of shipment) Франко вдоль борта судна (название порта отгрузки); **FOB** Free On Board (named port of shipment) Франко борт (название порта отгрузки). Термины группы «F» предусматривают, что продавец считается выполнившим свое обязательство по поставке с момента передачи его перевозчику в согласованном с покупателем пункте. При этом обязанность по организации основной перевозки лежит на покупателе.

Группа C. Основная перевозка оплачена. Содержит четыре термина: **CFR** Cost and Freight (... named port of destination) Стоимость и фрахт (... название порта назначения); **CIF** Cost, Insurance and Freight (... named port of destination) Стоимость, страхование и фрахт (...название порта назначения); **CPT** Carriage Paid To (named place of destination). Фрахт/перевозка оплачены до (...название места назначения); **CIP** Carriage and Insurance Paid To (... named place of destination) Фрахт/перевозка и страхование оплачены до (...название места назначения). Согласно терминам данной группы продавец считается выполнившим свое обязательство по поставке с момента передачи товара перевозчику в согласованном с покупателем пункте. Однако, в отличие от условий терминов группы «F», термины группы «C» возлагают именно на продавца обязанность заключить договор перевозки до согласованного пункта.

Группа D. Прибытие. Содержит пять терминов. Это так называемые термины доставки, поскольку на продавца возлагается обязанность за свой счет и риск доставить товар в место, указанное покупателем. **DAF** Delivered At Frontier (... named place) Поставка до границы (название места поставки); **DES** Delivered Ex Ship (... named port of destination) Поставка с судна (... название порта назначения); **DEQ** Delivered Ex Quay (... named port of destination) Поставка с пристани (название порта назначения); **DDU** Delivered Duty Unpaid (... named place of destination) Поставка без оплаты пошлины (... название места назначения); **DDP** Delivered Duty Paid (... named place of destination) Поставка с оплатой пошлины (название места назначения). Условия группы «D» возлагают на продавца наиболее обременительные (по сравнению с терминами других групп) условия. Продавец отвечает за прибытие товара в согласованное место или пункт назначения на границе или в стране импорта и обязан нести все риски и расходы по доставке товаров до этого места.

Новое издание «Инкотермс 2010» наиболее полно и точно отражает в себе торговую практику последнего десятилетия и содержит в себе ряд нововведений:

— общее количество терминов сокращено с 13 до 11, при этом 2 из них – абсолютно новые;

- новая структура правил Инкотермс – 2 группы терминов: термины, используемые при перевозке любыми видами транспорта, и термины, используемые при морской и внутренней водной перевозке (в Инкотермс 2000 было 4 группы);
- вопросы безопасности грузов максимально возможно освещены с учетом различия правовых систем;
- введение к каждому термину новых правил позволяет его пользователям точно выбрать корректный термин для торгового контракта;
- учтены требования современного контейнерного транспорта.

ИСС вводит два новых условия доставки:

- DAP (Delivered At Place) – доставлено в месте, термин будет использоваться вместо DAF, DES и DDU;
- DAT (Delivered At Terminal) – доставлено на терминал, термин будет использоваться вместо DEQ.

Эти условия могут быть использованы независимо от соглашения о виде транспорта.

Причина принятия решения о снижении количества условий было обусловлено тем, что трейдеры зачастую выбирали неверные или запутанные условия, ведущие к противоречивым или неясным контрактам.

Новый «Инкотермс 2010» направлен для использования как в случаях международной, так и в случаях внутренней торговли. Для торговых организаций и блоков (к примеру, ЕС), где границы формально отсутствуют, новые правила и условия стали проще для использования. Также, покупатель и продавец могут предоставлять контрактную документацию в виде электронных документов.

Экономическая эффективность внешнеторговой сделки, во многом зависит от правильно выбранных транспортных условий и базисных условий поставки товаров.

Основными целями формирования и развития рассматриваемой отрасли в России являются создание благоприятных условий для привлечения на национальные транспортные коммуникации международных транзитных потоков и улучшения транспортного обеспечения. А также для более полного и эффективного удовлетворения потребностей экономики регионов и страны в услугах транспорта, расширения внешнеторговых связей, повышение конкурентоспособности отечественных товаропроизводителей и транспортных предприятий на мировых товарных рынках.